

AXEL SCHRÖDER UNTERNEHMENSBERATUNG



AXEL SCHRÖDER UNTERNEHMENSBERATUNG ist der Marktführer in der F&E-Managementberatung mit Fokus auf die Branchen Automotive, Elektronik und Maschinenbau im deutschsprachigen Raum. Seit über 25 Jahren, in mehr als 1000 Projekten hat AS&P seine Kunden dabei unterstützt, bessere Produkte in kürzeren Zeiten zu entwickeln. AS&P ist Marktführer für die Einführung der Methodik „AGILE in der Produktentwicklung“, seit über 10 Jahren Herausgeber des Fachmagazins **DER F&E MANAGER** und der führende Veranstalter von **F&E MANAGEMENT EVENTS**. AS&P hat die erfolgreichsten Technologieführer als langjährige Kunden.

Würden Sie gerne eine Schlüsselrolle in der Beratung und umfassenden Betreuung unserer wichtigsten Kunden übernehmen? Dann freuen wir uns auf Sie als Key Account Manager (m/w/d) in unserem Head Office in München.

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Ausbau des Bestandskundengeschäfts im Sinne unserer Unternehmensstrategie und unserer AS&P Werte
- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu unseren Schlüsselkunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Umfassende Kundenbetreuung inklusive aller Abstimmungen während der Auftragsabwicklung
- Bereichsübergreifende Koordination von Kundenanfragen und -projekten
- Erstellung von Kalkulationen, Budgetplänen, Angeboten und Verträgen
- Systematisches Beobachten der Marktentwicklung
- Ergebnisverantwortung der eigenen Jahresziele gemäß Zielvereinbarung, regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium mit wirtschaftswissenschaftlicher Ausrichtung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Account Management
- Großes Verantwortungsgefühl, ausgeprägtes Organisationstalent, strukturierte Arbeitsweise
- Eine hohe Kundenorientierung basierend auf Souveränität, Empathie, lösungsorientierten Denkansätzen und einer positiven Ausstrahlung
- Ausgeprägter Erfolgswille, unternehmerisches Denkvermögen, Verhandlungsgeschick und Präsentationssicherheit
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse auf Muttersprachlevel und sehr gute, verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse der Branchen Automotive, Maschinenbau, Elektronik wünschenswert

UNSER ANGEBOT

- Ein moderner Arbeitsplatz im 16. Stock des Highrise One im Werksviertel – Blick über München und optimale Verkehrsanbindung (Ostbahnhof, Autobahnnähe) inklusive
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Miteinander in einem engagierten, sympathischen Team von etwa 40 Kolleginnen und Kollegen
- Ein offener, direkter und respektvoller Kommunikationsstil intern sowie im direkten Kontakt mit unseren Kunden
- Wöchentliche, monatliche und vierteljährliche Termine für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Raum für Eigeninitiative, und individuelles Arbeiten
- Sportliche Aktivitäten und kultige Feiern wie unser beliebtes AS&P Weihnachtsfest am Tegernsee als Ausgleich zum Arbeitsalltag

IHR WEG ZU UNS

Sie möchten als Key Account Manager (m/w/d) ein wichtiger Teil unseres Teams werden? Dann schreiben Sie uns doch kurz und erzählen Sie, warum Sie der/die Richtige für uns sind. Wenn Sie möchten, können Sie auch gleich Ihren Lebenslauf anhängen. Über Ihre E-Mail an js@asup.de freut sich Julia Henny Schröder, Geschäftsführerin.

Bei Rückfragen erreichen Sie uns unter Tel. +49 89 614 232 0

